

10 Tipps für die Anzeige

Wie setze ich mein Auto am besten ins Bild? Womit habe ich die größten Chancen meinen PKW an den Mann zu bekommen? Welche Daten muss ich einstellen und worauf kommt es beim schreiben meines Angebots an? Hier ein paar wertvolle Tipps, wie du Dein Kraftfahrzeug am besten in Szene setzt:

1. Nimm Dir Zeit für Deine Anzeige.
2. Schreib Dein Angebot erst einmal komplett runter und schau Dir die Anzeige immer wieder über die Vorschau an. Erst wenn Du Dir wirklich sicher bist, solltest Du den Artikel auch einstellen.
3. Wähle für Deinen Titel eine klare, konkrete und eindeutige Überschrift z.B. „Audi A8 4.2 quattro Klima/Leder/Automatik zu verkaufen“
4. Jetzt darfst Du dafür beim Text ausführlich, werblich und kreativ sein. Am besten Du hast Deinen Fahrzeugbrief zur Hand und die Stärken und Schwächen Deines Autos im Kopf. Entscheidend für den Käufer sind Modell, Baujahr, Kilometerstand, Motorisierung, Ausstattung und der allgemeine Zustand des Fahrzeugs. Ein Beschreibungstext könnte zum Beispiel so aussehen: „Biete meinen Top-gepflegten 2 Jahre alten Audi A8 an. Da ich Kfz-Meister bin wurden alle Umbauten von mir persönlich vorgenommen, Zu den Umbauten gehören....Ausstattung: ABS, Elektrische Fensterheber, Sitzheizung, Schiebedach....“
5. Sei immer ehrlich bei Deinen Angaben, aber mach Dein Fahrzeug auch nicht schlechter als es wahrscheinlich ist.
6. Prüfe vorher die Preise Deiner Konkurrenz und wähle einen angemessenen und realistischen Verkaufspreis oder eröffne Dein Angebot auf „Verhandlungsbasis“. Wenn Du auf „Verhandlungsbasis“ Dein Auto verkaufen möchtest, dann solltest Du jedoch Deine unterste Preisgrenze kennen und diese während der Verhandlung nicht unterschreiten.
7. Ein Bild sagt mehr als tausend Worte: verwende am besten deshalb immer mehrere Bilder mit Ansichten Deines PKWs: Front, Heck und Seite, sowie im Idealfall auch vom Innenraum. Am besten machst Du das Bild an einem schönen Sonnentag und im geputzten Zustand.
8. Gib Deine Kontaktmöglichkeit an, idealerweise immer mit einer Festnetznummer. Das wirkt seriös.
9. Antworte immer schnell und freundlich auf Fragen von Interessenten, schließlich willst Du ja was verkaufen.
10. Viel Glück beim Autoverkauf!